

# A SEMANA

**BRAILE**  
BIOMÉDICA

Informativo interno da Braile Biomédica | Ano 22 - Nº 816 | De 01 a 20 de junho de 2017.  
[www.braile.com.br](http://www.braile.com.br) | [facebook.com/brailebiomedica](https://facebook.com/brailebiomedica)



## Braile Biomédica e suas relações comerciais

Conheça e entenda as relações de exportação e importação da empresa.

Páginas 4 e 5.



### **SELF BAHIA 2017**

Empresa participou de evento endovascular na Bahia.

Página 6.

### **VISITAS**

Confira as visitas que a Braile Biomédica teve a honra de receber.

Página 7.

## Suba já!

Caros colaboradores,  
Nesta edição de nosso semanário temos muitas notícias importantes e interessantes.

Destaco e recomendo fortemente a leitura daquela que fala sobre "Braille Biomédica e Suas Relações Comerciais (Exportação/Importação)". Saiba como esses departamentos têm trabalhado. No mundo e no século em que vivemos, esta atividade ganha relevância a cada dia.

Participamos, com a presença de nossa equipe comercial Nordeste de um excelente evento. SELF Bahia 2017, realizado na cidade de Salvador, Bahia. O evento foi um sucesso e nossa participação também. Certamente colheremos bons frutos!

Estivemos presentes também no III Curso de Osirix nas Doenças da Aorta e Válvula Transcateter em São Paulo e eu pessoalmente participei de reunião na Fiesp com a presença do ministro da Saúde e todas as autoridades ligadas ao setor.

Nosso engenheiro Lucas Cardoso participou e proferiu uma brilhante palestra no 1º Encontro de Gestão e Inovação Etec Philadelpho.

Iniciamos nesta semana a SIPAT e continuam os treinamentos sobre RDC 16 pelo departamento da qualidade.

Não podemos parar! Nada pode nos deter ou desanimar. Podem surgir obstáculos, mas nosso dever é respirar, analisar, pedir o auxílio a Deus e seguir em frente.

E, pensando nisso, hoje transcrevo a vocês um texto escrito pelo Professor Marins que acredito ser de suma importância para nossa reflexão.

"Quanto mais alto se sobe numa escada, mais ela balança.

Não se iluda. Quanto mais sucesso você tiver, quanto mais alto você subir, mais a sua escada balançará. Ou ela balançará pela altura ou porque os que estão embaixo a balançarão para fazer você cair. Essa é a vida.

E como essa é a vida, não adianta reclamar. Não adianta querer ficar embaixo. Não adianta achar-se perseguido ou injustiçado. O remédio é não dar bola para a torcida e continuar subindo, degrau por degrau, segurando-se como puder e

já sabendo que ela vai balançar. O consolo é que só uma pessoa sobe na escada. Ela é única. Ela é vencedora porque conseguiu subir. Embaixo da escada tem um monte de gente igual, os perdedores. Eles são muitos. Assim, a alternativa é ser vencedor e subir ou ser perdedor e ficar embaixo junto com os perdedores.

Opte por subir, por maior que seja o risco da escada balançar.

Se você é empresário, arrisque subir. Diferencie sua empresa. Cuide da qualidade. Exija produtividade para que seus preços possam ser competitivos. Se você é funcionário ou executivo arrisque subir. Faça tudo com sentimento de fazer, com comprometimento e atenção aos detalhes. Queira subir. Suba! Deixe os outros balançando a escada.

Conheço muita gente que, com medo do balanço da escada, nem tenta subir. Fica embaixo. São pessoas que não tentam o novo. Ficam na mesmice. Não testam ideias inovadoras. São pessoas que desistem mesmo antes de começar. Nem tentam um novo cliente, um novo contrato, um novo fornecedor porque acham, de antemão, que não serão recebidos, que não venderão, que não terão sucesso. Não sobem na escada. São pessoas que com medo da crítica alheia não emitem suas opiniões. Ficam caladas. Concordam para se manter seguras embaixo da escada. Não arriscam para conseguir algo novo.

Subir na escada pode ser arriscado. Mas, lembre-se que toda grande obra é sempre aos olhos do mundo uma imprudência. Suba!

Nesta semana, pense nisso. Onde você está? Em cima ou embaixo da escada? Pense em você como pessoa. Pense em você como profissional. Pense em você como alguém que está vivendo no século XXI. Pense se você não está acomodado ou acomodada embaixo da escada de sua vida.

Não tenha medo de subir! Suba já!"

**Excelente e proveitosa  
semana a todos.**

**Dra. Patricia Braille**  
Presidente da Braille Biomédica



# Eleições

Com certeza este título chamará a atenção de nossos leitores.

Não tratarei, contudo, de eleições de países e sim de eleições que ocorrem todos os dias em instituições comerciais, sociedades por cotas, sociedades de profissionais: como alfaiates, médicos, advogados, clubes sociais, academias que reúnem "luminares" das mais variadas profissões.

Não confundir estas academias com as de ginástica, ambas usam a mesma alocação, originada na Grécia de Platão, hoje com significados totalmente diferentes.

Mostrando como são importantes as eleições, lembremos que até o Papa é eleito por uma comunidade, a dos cardeais e muitas vezes nos surpreende como no caso do Papa Francisco, que "corria por fora" e foi consagrado Sumo Pontífice.

São apenas exemplos, mostrando que para a condução harmoniosa de grupos de cidadãos reunidos em "clusters" torna-se indispensável seguir regras consubstanciadas em estatutos, regulamentos e normas.

Em algumas destas entidades, até seus membros são eleitos pela totalidade da comunidade.

Existem até algumas tão restritivas, nas quais os candidatos só são aceitos obtendo 100% dos votos!

Criou-se com isto até a expressão "bola preta" nas quais os votos são conflagrados com "bolas" pretas e brancas, bastando aparecer entre todas as brancas apenas uma preta, para que o futuro "sócio" seja rejeitado.

Tivemos recentemente eleições na Sociedade Brasileira de Cirurgia Cardiovascular, que me deram a oportunidade de vivenciar a disputa entre grupos distintos, com propostas diferentes cujas discussões se deram em alto nível, sem descer ao padrão caótico reinante na política nacional.



**Dr. Domingo M. Braille**  
Presidente Conselho de Administração

O sufrágio ocorreu por via eletrônica usando a internet de forma segura, com senhas e contrassenhas.

Esta tecnologia permitiu o "comparecimento" maciço dos sócios, sem qualquer deslocamento e com a possibilidade de estender o período de votação por três dias, ampliando a chance do voto.

Isto é moderno, civilizado, limpo e sem o risco de fraudes.

A apuração torna-se muito simples, rápida e transparente.

Aproveito a oportunidade desta experiência para mostrar também os grandes desafios que os médicos de todas as especialidades enfrentam nestes tempos de grande incorporação tecnológica, que permitiram aumentar a sobrevivência da população, com grande benefício para pacientes incuráveis até pouco tempo atrás.

Fiquei entusiasmado ao ver que mesmo nas condições de deterioração vigentes no país é admirável a disposição de companheiros, que mesmo vivendo prementes desafios no exercício da profissão, mostram disposição em assumir as responsabilidades de dirigir uma Sociedade que no momento enfrenta novas realidades, pois nos dias atuais ocorre uma grande modificação nos procedimentos cirúrgicos, pelo advento de novos e eficientes procedimentos de diagnóstico, demandando inovações nas técnicas operatórias, estimulando os Cirurgiões novos e antigos a rapidamente se reciclarem, pois do contrário estarão fora do mercado de trabalho.

Com esta demanda, as Sociedades Científicas estão em plena transformação, tomando a si, além das grandes responsabilidades comuns a todas as associações científicas, agravadas pelas restrições econômicas, tem que assumir a função de ensino de alta qualidade implementando Escolas de Pós-graduação, com nível de ensino internacional.

**Diário da Região, 28 de maio de 2017.**



## Braile Biomédica e suas relações comerciais

### Conheça e entenda as relações de exportação e importação da empresa

Buscando crescer, aumentar as vendas, a valorização da marca e da empresa brasileira, a Braile Biomédica seguiu a evolução, permitida pela Globalização e se lançou no mercado internacional, evoluindo significativamente nas últimas décadas.

A evolução do comércio internacional pode ser observada na abertura dos novos mercados e na redefinição de tempo e espaço, já que as pessoas têm acesso às informações em tempo real, o que dinamizou e acirrou a competitividade do mercado.

Atualmente, a exportação representa cerca de 10% do faturamento da Braile Biomédica. Esse número, deu-se pelo crescimento observado no setor. De 2015 para 2016, o crescimento foi de 20%, "de 2016 para 2017, até a data, já estamos crescendo 5%", de acordo com a Coordenadora de Exportação Milena dos Santos.



Milena dos Santos

Atualmente a empresa exporta para aproximadamente 30 países, dentre eles do Paraguai, Uruguai, Peru, Argentina e Índia. Além da exportação, as relações comerciais com outros países se dão também através da importação, que representa aproximadamente 9,2% da matéria-prima adquirida pela Empresa. Estados Unidos, China, Alemanha, Itália e Suíça são alguns dos países que mantêm relações comerciais com a Braile.

De acordo com a Nathália Corrêa, Analista de Importação, as matérias-primas importadas são basicamente fibras usadas na fabricação de oxigenadores e hemoconcentradores, enxertos para a fabricação de válvulas, tecidos, tubos para a fabricação de endopróteses e componentes eletrônicos, dentre outros.



Nathália Corrêa

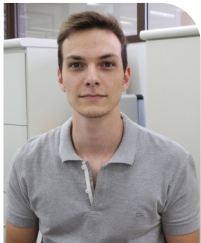
**Confira informações interessantes sobre esse assunto nessa e na próxima edição do informativo da Braile Biomédica!**

- Diferenças culturais
- Curiosidades
- Desafios
- Meios de Transporte



## Diferenças Culturais

A globalização aproximou os países, facilitando sua comunicação e as relações comerciais, mas apesar dessa competitividade, as relações interpessoais ainda prevalecem como um fator preponderante no processo de negociação, fazendo-se necessário o estudo, observação e conhecimento dos costumes e peculiaridades locais do cliente. Para Milena, é necessário saber com quem está negociando e como se comportar diante do cliente. "É de extrema importância saber a diferença cultural de cada país com qual você trabalha, pois o que para nós pode ser brincadeira, para eles pode ser interpretado como uma ofensa", completa.



Leonardo Veroneze

Para Leonardo Veroneze, estagiário do Departamento de Exportação, uma das maiores dificuldades observadas nas relações comerciais, foram os diferentes sotaques de um mesmo idioma. Apesar disso, de acordo com ele, trabalhar na exportação permite conhecer regiões antes não conhecidas, "com uma simples busca pelo Google podemos aprender várias coisas novas dentro daquela localização que atendemos."

Sabendo que fatores culturais possuem um peso importante, pois a partir da cultura são formados

os valores e as opiniões, os colaboradores da empresa possuem um cuidado maior ao negociar com regiões que possuem crenças



muito diferentes das existentes no Brasil. Grande exemplo disso, destaca-se a Índia. Nesse país, onde a vaca é um animal sagrado, em decorrência da religião hindu, para que os produtos biológicos feitos de pericárdio bovino sejam comercializados e utilizados, a empresa precisa enviar um Certificado chamado Halal, que é emitido pelo frigorífico.

De acordo com as exigências das Embaixadas dos países islâmicos, o abate Halal deve ser realizado separadamente, sendo o animal executado por um mulçumano mentalmente sadio, conhecedor dos fundamentos do abate de animais no Islã.



*Continuaremos na próxima edição com mais curiosidades, desafios e meios de transporte!*

## SOMOS BRAILE

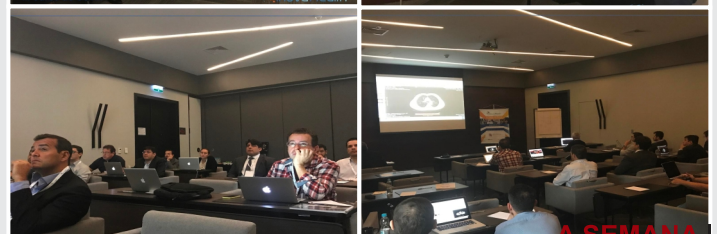
### III Curso de Osirix nas Doenças da Aorta e Válvula Transcateter

No dia 27 de maio de 2017 a Braille Biomédica esteve presente no III Curso de Osirix nas Doenças da Aorta e Válvula Transcateter, realizado pela InovaHealth, instituição independente, dedicada a melhoria de sobrevida e qualidade de vida das pessoas por meio da educação de médicos e profissionais de saúde, pesquisa e inovação.

O curso teórico-prático, teve inscrições limitadas e foi voltado a utilização de Osirix na avaliação das doenças da aorta e válvulas transcateter.

Os participantes puderam aprender sobre as principais funções de utilização do Osirix, medidas básicas e avançadas, reconstruções tridimensionais e como realizar o planejamento do tratamento endovascular das doenças da aorta e das válvulas transcateter.

Participaram, representando a Braille Biomédica, Anderson Oliveira e Guilherme Custódio (Suporte Técnico), Fabiano Mascarenhas e Henrique Mello (Comercial) e Giovanni Braille.



## SELF BAHIA 2017

## Empresa participou de evento endovascular na Bahia

A Braile Biomédica esteve presente, durante os dias 02 e 03 de junho, no Simpósio Endovascular Fronteiras (SELF Bahia 2017), realizado em Salvador, no Hotel Deville.

O evento teve apoio institucional da Sociedade Brasileira de Angiologia e de Cirurgia Vascular (SBACV) e foi totalmente dedicado a atualização em Técnicas e Tecnologias aplicadas ao tratamento e prevenção das principais doenças vasculares (Arteriais e Venosas).

Dentre os assuntos abordados no evento, tiveram Aneurismas da Aorta, Tratamento de Varizes de MMII, Prevenção de Acidente Vascular Isquêmico, Angioplastias Arteriais, Laser, Realidade Aumentada, Duplex Scan Arterial e Venoso, Novos Anticoagulantes, Dispositivos de Remoção de Trombos, entre outros temas, que foram apresentados por grandes especialistas nacionais.

De acordo com o Presidente do evento, Dr. Ronald Fidelis, em apresentação, o principal objetivo do SELF foi promover um ambiente de debate que estimulasse o uso racional e apropriado das novas tecnologias, definindo suas indicações e limitações.

Representando a Braile Biomédica, estiveram presentes no stand da empresa, Ana Luiza (Suporte Técnico), Dayane Feitosa e Januário Souza (Comercial).



## EM CENA

## Patricia Braile participa de reunião na Fiesp



Na segunda-feira, dia 29 de junho de 2017, a Presidente da Empresa, Patrícia Braile Verdi, participou da apresentação dos resultados do primeiro ano de gestão do Ministro da Saúde, Ricardo Barros, frente ao Ministério.

A apresentação foi realizada na Fiesp (Federação das Indústrias do Estado de São Paulo, ao ComSaude (Comitê da Cadeia Produtiva da Saúde e Biotecnologia).

O encontro recebeu mais de 230 pessoas, na maioria ligadas às principais entidades de setores que movimentam a saúde, dentre elas, as indústrias.

## EM CENA

## 1º EGITEC

O gerente de desenvolvimento e inovação da Braile Biomédica, Lucas Monteiro Cardoso, participou, na última terça-feira, dia 13 de junho do 1º Encontro de Gestão e Inovação Etec Philadelpho (1º EGITEC), promovido pela Etec Philadelpho Gouvêa Netto, em São José do Rio Preto.

Lucas ministrou a palestra de abertura do evento "Inovação nas Empresas: o caso da Braile Biomédica".





Dia 18 de maio, tivemos a honra de receber Wally Abramson, Gary e Sue Ellis, Justine Schneider e Lilian Beani. Os visitantes foram recebidos por Patricia Braile, Rafael Braile (diretoria), Renata Gabaldi (Suporte Técnico) e Vinicius Ladeia (Laboratórios)



Ainda no dia 18 de maio, o Diretor Executivo da Braile Biomédica, Rafael Braile, recebeu o Presidente e CEO do InSitu Technologies – USA, Amjad Ahmad e sua esposa Tara Burrell.



Já no dia 23 de maio, recebemos os alunos do 4º ano de Graduação em Enfermagem da FAMERP. Os alunos fizeram o Biotour, acompanhados pelo Coordenador de Serviços Gerais, Clóvis Oliveira.



No dia 7 de junho recebemos Dr. Fábio Pereira, de Vitória. O doutor foi recebido por Rafael Braile (diretoria), Lucas Cardoso e Wellington Fernandes (Engenharia). Sua visita teve por objetivo testar o protótipo de uma endoprótese.



No dia 12 de junho a Braile Biomédica recebeu a visita do doutor Pierre Galvagni Silveira. O doutor veio à empresa para uma reunião para discussão de projetos de parceria com a Braile na área endovascular.

# SIPAT

A Semana Interna de Prevenção de Acidentes do Trabalho está sendo realizada de 19 a 23 de junho.



Confira na próxima edição!

## TREINAMENTOS E ATUALIZAÇÕES

Durante o mês de maio, o departamento de Qualidade reciclou os treinamentos do Manual da Qualidade e RDC 16 para todos os colaboradores da empresa.

Ministrado pelo Coordenador da Qualidade, Sandro Ottoboni, esses treinamentos são realizados anualmente e tem por objetivo lembrar todas as normas e leis existentes na empresa, que devem ser seguidas e respeitadas.



Algumas turmas do treinamento

## EM CENA

*Bem-vindo!*

No dia 02 de junho, chegou o Luan Henrique Martins Oliveira, pesando 2,950Kg e medindo 45cm. Ele é filho dos nossos colaboradores Rodrigo Oliveira e Simone Oliveira (descartáveis).

*Parabéns ao papai e a mamãe!*



## ANIVERSARIANTES

De 18 a 30 de junho de 2017.



**Larte Bianchi**  
Usinagem - 18



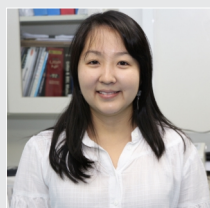
**Cleonice dos Santos**  
Biológica- 21



**Maria Laura**  
Comercial - 21



**Danilo Torres**  
Controladoria - 23



**Aline Prado**  
Lab. microbiologia - 25



**Juliana Fiorotto**  
Lab. testes e ensaios - 25



**Aparecido Donizete**  
Man. Industrial - 28



**Nilson Antoniassi**  
Logística - 28



**Tatiane Silveira**  
Compras - 28



**Carlos de Oliveira**  
Usinagem - 30



**Rose Miranda**  
Assessora Presidência-30

**PARABÊNS!**

## EXPEDIENTE - Informativo Braille Biomédica

**Criador e Idealizador:** Dr. Domingo Braille - domingo@braile.com.br | **Assistente de Comunicação:** Caroline Bianchini - caroline.bianchini@braile.com.br  
**Diagramação:** Caroline Bianchini e Karoline Santanhelo (estagiária) | **Fotos:** Caroline Bianchini e Karoline Santanhelo (estagiária) - karoline.souza@braile.com.br | **Revisão de texto:** Carline Miglioli - carline@braile.com.br  
**Contato:** 17 2136-7000 | faleconosco@braile.com.br | www.braile.com.br | facebook.com/brailebiomedica